



Absatz weltweit steigern  
mit Exportfinanzierungen.  
Jetzt schon für Aufträge ab  
250.000 Euro.



Damit Ihr weltweiter Absatz steigt!  
Wir erweitern Ihre Möglichkeiten um  
Finanzierungen für Auftragswerte ab  
250.000 Euro.

---

#### Exportfinanzierung tut Ihrem Absatz gut:

Exportfinanzierung ist Absatzfinanzierung, denn mit einer Exportfinanzierung ermöglichen Sie es Ihren Kunden im Ausland, den Kauf Ihrer Produkte ohne lokale Banken zu finanzieren.

Ein Kunde im Ausland hat sich für Sie und für Ihr Produkt entschieden. Aber ein Kaufvertrag kommt einfach nicht zustande. Oft liegt das nur daran, dass Ihrem Kunden die geeignete Finanzierung fehlt.

Das heißt nicht, dass Ihr Kunde nicht „gut genug“ ist. In vielen Exportmärkten sind Finanzierungen teuer, die Laufzeiten kurz und die Anforderungen an zusätzliche Sicherheiten hoch. Bieten Sie Ihrem Kunden doch mit Ihrem Produkt auch die passende Finanzierung an.

Für Ihren Kunden ist das bequem, schont seine Kreditlinien, ist oft billiger als lokale Kredite und erfordert meist keine dinglichen Sicherheiten. Das macht eine Investition, und damit Ihr Exportgeschäft, vielfach erst möglich.

Ihr Kunde erhält eine mittel- bis langfristig (ab 24 Monaten Laufzeit) Finanzierung mit einem festen Zinssatz. Diese Finanzierung ist an Ihr konkretes Liefergeschäft gebunden und wird direkt an Sie ausgezahlt.

#### Exportfinanzierung gibt es jetzt auch für kleinere Auftragswerte:

Gerne würden Sie Ihren Kunden Exportfinanzierungen anbieten aber Ihre Banken sagen, Ihre Auftragswerte sind zu klein? Das war in der Vergangenheit leider oft so. Viele Banken bieten Exportfinanzierungen erst für Auftragsvolumen ab 5 Millionen Euro an. Kleinere Auftragsvolumen werden als „Small Tickets“ bezeichnet. Das ist nicht gut für unsere Exportwirtschaft. Deshalb haben wir das geändert.

Für Sie ist jeder Auftrag wichtig. Für uns ist Ihr Erfolg wichtig. Deshalb haben wir Finanzierungslösungen geschaffen, die Ihre Möglichkeiten erweitern:

**Die passende Finanzierung für Ihre Kunden gibt es mit uns schon für Aufträge ab 250.000 Euro.**





Sie wollen verkaufen.  
Ihr Kunde will produzieren.  
Wir kümmern uns um das Finanzieren.

---

### Was genau heißt denn Exportfinanzierung?

Eine Exportfinanzierung ist ein Kredit, der dem ausländischen Käufer eines Investitionsgutes von einer Bank, meist aus dem Exportland, oder vom Exporteur selbst gegeben wird.

Gibt eine Bank dem Käufer einen Kredit, spricht man von einem **Bestellerkredit**.

Ermöglicht der Exporteur seinem Kunden Ratenzahlung und finanziert ihn so, dann spricht man von einem **Lieferantenkredit**. Auf Raten verkaufen klingt erstmal nicht spannend, denn dann fehlt ja die Liquidität aus dem Kaufpreis. Damit auch die Liquidität stimmt, werden die Raten, die Forderungen des Exporteurs an seinen Kunden, an eine Bank verkauft (forfaiert). Deshalb wird diese Art der Finanzierung oft verkürzt einfach **Forfaitierung** genannt.

Aber ein Unternehmen irgendwo auf der Welt zu finanzieren ist doch riskant. Das stimmt, weder ein Exporteur noch eine Bank kann Unternehmen überall auf der Welt gleich gut prüfen. Deshalb ist eine Exportfinanzierung immer mit einer zusätzlichen Sicherheit verbunden. Meist mit einer staatlichen Exportkreditgarantie, der **Hermesdeckung**. Die Bundesrepublik Deutschland unterstützt mit den Hermesdeckungen die Exportwirtschaft, weil sie 85% bis 95% der Zahlungsausfallrisiken übernimmt. Das ist gut für Sie. Und das ist viel unkomplizierter, als oft befürchtet!

### Hermesdeckungen sind gar nicht so kompliziert:

Immer wieder ist zu hören, die Hermesdeckungen sind kompliziert, aufwändig und nur für große Aufträge und Unternehmen geeignet. Wir sagen: Das stimmt nicht.

Es gibt einen formalen Rahmen, der beachtet werden muss und es gibt ein Antragsverfahren, das durchlaufen werden muss. Beides ist aber bei Auftragsvolumen von bis zu fünf Millionen Euro einfach zu durchschauen.

**Wir unterstützen Sie gerne, auch bei der Hermesdeckung.**





Mit viel Erfahrung.  
Mit weniger Erfahrung.  
Miteinander erfolgreicher.

---

Was wir Ihnen bieten:

**Bestellerkredite ab 500.000 Euro**

**Forfaitierung ab 250.000 Euro**

**Beratung und Unterstützung, ganz nach Ihrem Bedarf und Ihrer Erfahrung**

Und das alles schnell, einfach und digital.

Digital? Ja, wir haben die Exportfinanzierung einfach digital gemacht.

Die Digitalisierung macht es möglich, jetzt auch kleinere Auftragsvolumen mit denselben Finanzierungsinstrumenten zu begleiten, die bei Großprojekten seit Jahrzehnten den Absatz unterstützen.

Ihre drei Schritte zu mehr Absatz:

Über unser Portal beantragen Sie Bestellerkredite, Forfaitierungen und mehr.  
Wann Sie wollen, vierundzwanzig Stunden, sieben Tage die Woche, von überall auf der Welt.  
Und bei Fragen sind wir nur eine E-Mail oder einen Anruf entfernt. Versprochen!



Registrieren: [www.trafinscout.com](http://www.trafinscout.com)



Daten erfassen



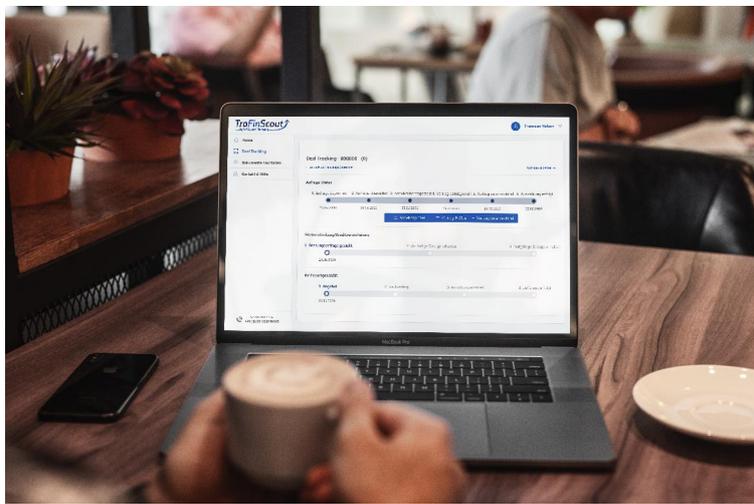
Angebot erhalten

**So einfach geht Exportfinanzierung heute.**



[www.trafinscout.com](http://www.trafinscout.com)

**TraFinScout**  
Digital Export Financing



Weil auch in der digitalen Welt  
der persönliche Kontakt  
unverzichtbar ist.

---

Sprechen wir doch einfach über Ihre Projekte!



Christian Etzel – CSO  
+49 (0)69 153 24 93 44  
christian.etzel@trafinscout.com

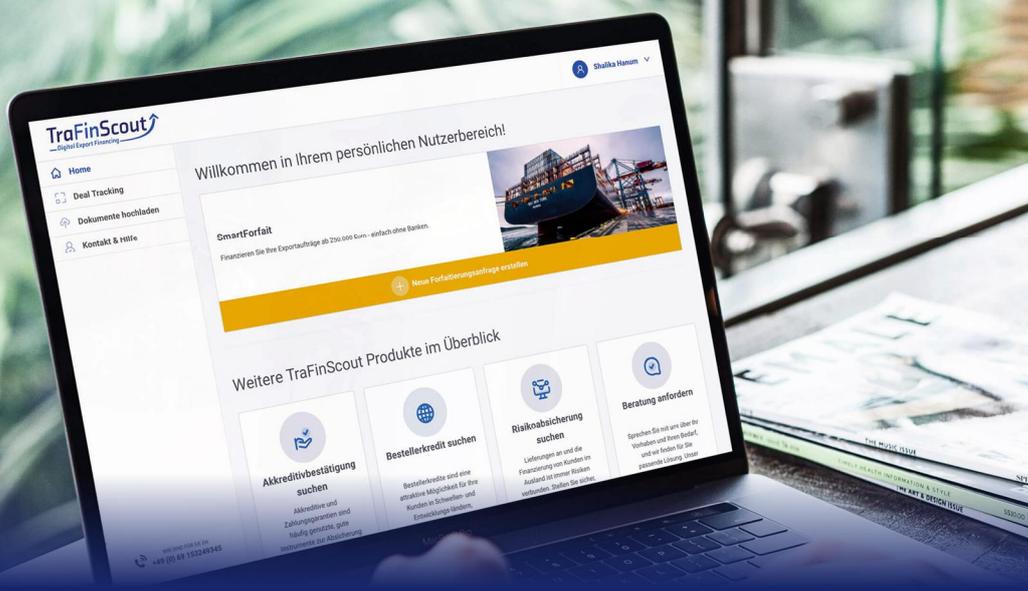


Eckhard Creutzburg – CEO  
+49 (0)69 153 24 93 41  
eckhard.creutzburg@trafinscout.com



[www.trafinscout.com](http://www.trafinscout.com)

**TraFinScout**  
Digital Export Financing



TraFinScout GmbH  
Solmsstraße 4  
60486 Frankfurt

Telefon +49 (0)69 153 24 93 45  
info@trafinscout.com  
www.trafinscout.com

Geschäftsführer:  
Eckhard Creutzburg  
Christian Etzel

Handelsregister  
Amtsgericht Frankfurt am Main  
HRB 114419



[www.trafinscout.com](http://www.trafinscout.com)

**TraFinScout**  
Digital Export Financing